

## ПЛАН ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ КОМПАНИИ «SUNVA NETWORK»

ПЛАН ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ - ЭТО КОНСТРУКТОР, ПОЗВОЛЯЮЩИЙ МОДЕЛИРОВАТЬ СВОЮ СТРУКТУРУ И, СООТВЕТСТВЕННО, СВОЙ ДОХОД!

Инвесторы, желающие работать в партнёрской программе, подписывают с компанией агентский договор и за проделанную консультационную работу получают бонусные начисления согласно результатам проделанной работы.

### ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ПОНЯТИЯ:

**Опцион** – закупочная единица, определяющая количество акций, приобретённых партнёром по договору опциона (в форме «оферты»).

**Уровень** – это уровень размещения партнёра в структуре относительно наставника (спонсора). Например, его лично приглашённые – 1 уровень, приглашённые приглашённых – 2-ой уровень и т.д.

**Спонсорская вертикаль** – это все вышестоящие партнёры относительно Вас и Вашего личного спонсора.

**Апгрейд (UPGRADE)** – функция, позволяющая Вам в любое время сделать **доплату от минимального пакета** 10000 у.е.+(10000 x 4 = 40000), либо 25000 у.е. +25000 **до 50 000 у.е. и более.** Специальной кнопки для данной функции нет.

**Боковой оборот (БО)** – общий ГО, включая ЛО, за вычетом ГО самой большой бизнес-ветви.

**Динамическая компрессия** – применяется для расчёта бонусного вознаграждения, за данный отчетный месяц. Система «сжимает» те уровни, где расположены неквалифицированные (неактивные) партнёры, тем самым позволяя получать выплаты с более глубоких уровней активным наставникам.

**Статус** – определение уровня глубины для начисления партнёру вознаграждения согласно выполненным им условий. Статус может быть: **1, 2, 3, 9, 21.**

**Отчётный период** – обычно составляет 1 календарный месяц.

### УСЛОВНЫЕ ОБОЗНАЧЕНИЯ

**ПВ** – План Вознаграждений

**у.е.** – условная единица (1 у.е. = 1 рублю)

**ЛО** – Личный Оборот текущего периода

**НЛО** – Накопительный ЛО (за время работы в компании) Эти данные важны для участия в долгосрочных промоушнах.

**ГО** - Групповой Оборот текущего периода, произведённый лично вами и партнёрами всех уровней вашей структуры (с учётом достигнутого Вами охвата глубины).

**НГО** - Накопленный Групповой Оборот - это общий объём покупок, произведённых лично Вами, Клиентами, которых Вы рекомендовали и Партнёрами всех уровней Вашей

структуры с момента Вашей регистрации в компании с учётом достигнутого Вами охвата глубины.

**ПБ** – Партнёрский Бонус 10% от покупок Партнёров Вашей 1-ой линии

**ГБ** – Глубинный Бонус (до глубины 21 уровня включительно)

**ЛБ** – Лидерский Бонус 10% от чеков лично приглашённых партнёров

**МТО** – Мировой Товаро-Оборот

**ОФ** – Офисный Бонус

**БП** – Бонус Путешествий

**АБ** – Автомобильный Бонус

**БО** – Боковой Оборот – товарооборот всей структуры, включая ЛО, **за минусом оборота большей бизнес-ветви.**

Для определения Бонуса МТО и промо (Путешествия и Авто-программа):

**БВ** - Большая Ветвь за текущий период (с учётом достигнутого партнёром охвата глубины)

**НБВ** - Накопительно Большая Ветвь (с учётом достигнутого партнёром охвата глубины)

## **ВИДЫ ДОХОДОВ:**

1. Партнёрский бонус
2. Глубинный бонус
3. Лидерский бонус
4. Бонус Мирового Товарооборота
5. Офисный Бонус
6. Бонус путешествия
7. Автомобильный бонус

### **1. ПАРТНЁРСКИЙ БОНУС (ПБ)**

**Вам выплачивается 10% от покупок Партнёров Вашей 1-ой линии за отчётный период.**

Партнёрский Бонус ориентирует вас на выполнение оборотов для участия в поощрительных акциях компании. В режиме online вы видите финансовые результаты от лично приложенных усилий.

### **2. ГЛУБИННЫЙ БОНУС (ГБ)**

Общий размер выплат по ГБ составляет **40% от общего оборота Компании.**

Ваша партнёрская организация может расти как в ширину, так и в глубину на много уровней. Вы, как Лидер этой организации, можете получать бонусы согласно Плана Вознаграждения (ПВ) от общей суммы всех покупок, произведённых партнёрами и клиентами Вашей организации **до глубины 21 уровня** включительно.

Товарооборот формируется по накопительной системе, т.е. суммируется результат всех отчетных периодов. Глубина получения бонусов открывается с момента выполнения условий, установленных ПВ и закрепляется на всё время вашего участия в Проекте.

1. При покупке Вами пакета за **10 000** у.е., Вам выплачивается вознаграждение **10%** от суммы покупок только лично Вами приглашённых партнёров и клиентов в первом уровне.

*Получение выплат с других уровней глубины развития Вашей организации для этих пакетов – НЕДОСТУПНО. В этом случае срабатывает ДИНАМИЧЕСКАЯ КОМПРЕССИЯ, и бонусы за покупки в ниже находящихся уровнях Вашей организации поднимаются вышестоящим спонсорам согласно условиям ПВ.*

2. При покупке Вами пакета на **25 000** у.е., Вам открываются выплаты с 2-х уровней:
  1. **10%**
  2. **6%**

*Получение выплат с других уровней глубины развития Вашей организации для этого пакета – НЕДОСТУПНО. В этом случае срабатывает ДИНАМИЧЕСКАЯ КОМПРЕССИЯ, и бонусы за покупки в ниже находящихся уровнях Вашей организации поднимаются вышестоящим спонсорам согласно условиям ПВ.*

3. При покупке пакета на **50 000** у.е., Вам открываются выплаты с 3-х уровней:
  1. **10%**
  2. **6%**
  3. **4%**

*Получение выплат с других уровней глубины развития Вашей организации для этого пакета – НЕДОСТУПНО. В этом случае срабатывает ДИНАМИЧЕСКАЯ КОМПРЕССИЯ, и бонусы за покупки в ниже находящихся уровнях Вашей организации поднимаются вышестоящим спонсорам согласно условиям ПВ.*

**ПРИМЕЧАНИЕ:** с пакетов 10 000 у.е. и 25 000 у.е. партнёру в любое время **ДОСТУПНА** функция **АПГРЕЙДА (доплаты) до пакета 50 000 у.е. и выше. Кнопки апгрейда нет.**

4. При покупке пакета на **50 000 у.е. и выше** (единоразово или по накопительной системе) Вам открываются выплаты с **9-ти уровней при достижении БО на сумму не менее 500 000 у.е., включая ЛО** (при едино-разовой покупке или по накопительной системе).

1. **10%**
2. **6%**
3. **4%**
4. **3%**
5. **2%**

## **6-9. 1,5%**

5. . При покупке пакета на **50 000 у.е. и выше** (единоразово или по накопительной системе) Вам **открываются выплаты до 21-го уровня включительно при достижении БО на сумму не менее 1 500 000 у.е., включая ЛО** (при едино-разовой покупке или по накопительной системе).

1. **10%**
2. **6%**
3. **4%**
4. **3%**
5. **2%**
6. **– 9 . 1,5%**

**10. – 15. 1%**

**16. – 21. 0,5%**

ПРИМЕЧАНИЕ:

**Допускается участие в ПВ новичка с НУЛЕВЫМ пакетом** до двух периодов подряд с целью заработка 10% от покупок 1 линии для оплаты пакета на своё имя. Временем отсчёта считается первая оплата любого пакета приглашённого лично Вами партнёра-инвестора в проект.

### **3. ЛИДЕРСКИЙ БОНУС (ЛБ)**

Поощряет партнёров работать со своим первым уровнем и выводить их на результат. **10% от чеков лично приглашённых партнёров** получает партнёр, у которого открыт 21 уровень.

### **4. БОНУС МИРОВОГО ТОВАРООБОРОТА КОМПАНИИ (МТО)**

Право участвовать в распределении **5%** Бонуса Мирового Товарооборота (МТО) имеют Партнёры в соответствии с Долями. Одна доля соответствует товарообороту 6 000 000 у.е. из которых **не менее 1 000 000 у.е. БО** за отчётный период, включая ЛО. Выплата Бонуса МТО производится при условии личной покупки в текущем отчётном периоде дополнительного пакета опционов за 50 000 у.е. и более.

### **5. ОФИСНЫЙ БОНУС (ОФ)**

**1% от оборота всей структуры Партнёра за отчётный период поощряет партнёров к ведению самостоятельной работы в регионах/странах и своего бизнеса от имени компании.**

Решение о выплате данного бонуса принимается Президентом компании самостоятельно или по положительной рекомендации со стороны Президентского Совета по заявлению Партнёра на открытие Представительства.

#### УСЛОВИЯ:

1. Личный оборот (ЛО) заявителя на момент подачи заявления должен составлять не менее 50000 у.е.
2. Оборот структуры Заявителя в глубину до 21 уровня с учётом ЛО должен составить не менее 3 000 000 у.е. за последний отчётный период.
3. Заявитель должен представить в компанию копию Договора об аренде офиса для выполнения представительских функций:
  - 1) планирование проведения общих презентаций и индивидуальных консультаций по программам компании SUNBA;
  - 2) ведение учёта регистрации новых партнёров;
  - 3) проведение рекламных акций и прочее.
4. Соблюдать рекомендации отдела маркетинга по продвижению компании и использованию рекламных материалов компании. При использовании фотографий, видеоматериалов с официального сайта, групп в социальных сетях, ссылаться на официальные источники материалов.
5. Не допускать изменение официальных информационных материалов компании без согласования с отделом маркетинга компании.

#### ПРИМЕР:

Оборот Вашей структуры до 21 уровня в глубину в отчётном периоде составил 10 миллионов у.е, а общий оборот без ограничения глубины за этот же период составил 15 миллионов у.е.. 1% к выплате ОФ составит 150 000 у.е.

#### ПРИМЕЧАНИЕ:

Если в Вашей организации уже есть партнёр, который открыл в своем городе/стране Представительство/Партнерский офис компании СУХБА, Вы получаете Офисный Бонус за вычетом ТО его структуры.

**В офисе, оплачиваемом компанией, категорически ЗАПРЕЩЕНА реклама других компаний.** К нарушителям будет применено административное взыскание.

#### **6. БОНУС ПУТЕШЕСТВИЯ (БП)**

##### **ЧЕТЫРЕ УВЛЕКАТЕЛЬНЫХ ПУТЕШЕСТВИЯ В ГОД В РАЗНЫЕ СТРАНЫ МИРА ЗА СЧЁТ КОМПАНИИ**

Любой Партнёр компании, который в течение трёх расчётных месяцев выполнил групповой товарооборот 3 000 000 у.е. в трёх уровнях, из которых не менее 1 000 000 у.е. БО, включая ЛО за отчётный период, получает в подарок путешествие с Президентом компании.

#### ПРИМЕЧАНИЕ:

Начало расчётного месяца Партнёр выбирает сам.

Воспользоваться поездкой акционер может в течении года.

*Партнёр, выполнивший условия на путешествие, может единоразово (поехать в путешествие в любое время в течение года с момента получения данного поощрения) изменить дату выезда или получить компенсацию за путешествие опционами.*

## **7. АВТОМОБИЛЬНЫЙ БОНУС (АБ)**

***VolkswagenPolo стоимостью 600000 руб.***

Компания SUNBA – это социально ориентированный проект. Цель компании – сделать как можно большее количество людей не только пользователями современными IT-технологий, но и участниками, совладельцами грандиозного международного проекта. Вы сегодня своими инвестициями способствуете как техническому обеспечению, так и рекламно-информационному продвижению проекта SUNBA.

Руководство компании SUNBA приняло решение о запуске, на постоянно действующей основе, программы поощрения активных партнёров автомобилями за достигнутые финансовые результаты.

### **УСЛОВИЯ УЧАСТИЯ**

Участником Авто-программы может стать любой партнёр, имеющей на своём личном балансе пакеты опционов компании SUNBA на общую сумму не менее 300 000 у.е.. Допускается как единоразовое приобретение опционов на сумму 300 000 у.е., так и по накопительной системе в срок до шести месяцев с момента первой покупки пакета стоимостью 50 000 у.е.. Таким образом, в программе не может принять участие Партнёр, вошедший в проект с пакетом опционов стоимостью менее 50 000 у.е..

### **ВАРИАНТЫ ВЫПОЛНЕНИЯ**

1. Вы **единоразово** приобретаете пакет опционов стоимостью 300 000 (триста тысяч) у.е.. С этого момента в течение 4-х месяцев вам необходимо в 6 структурных уровнях под вами сделать общий товарооборот на сумму 11 200 000 у.е., при этом **БО составляет 1 200 000 у.е.**, включая ЛО.
2. Вы формируете ЛО на 300 000 (триста тысяч) у.е.. С этого момента в течение 4-х месяцев вам необходимо в 6 структурных уровнях под вами сделать общий товарооборот на сумму 12 000 000 у.е., при этом **БО составляет 2 000 000 у.е.**, включая ЛО.
3. Вы формируете ЛО на 300 000 (триста тысяч) у.е.. С этого момента в течение 6-ти месяцев вам необходимо в 6 структурных уровнях под вами сделать общий товарооборот на сумму 13 000 000 у.е., при этом **БО составляет 3 000 000 у.е.**, включая ЛО.

### **ПРИМЕЧАНИЕ:**

Допускается повторное участие в Авто-программе на тех же условиях, но с учётом формирования новых оборотов продаж, включая личную покупку или покупки пакетов на 150 000 у.е. и более.

**ВСЕ выплаты по Плану вознаграждения производятся по окончании отчётного периода.**

## **ПРЕИМУЩЕСТВА ПЛАНА ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ**

1. Обычные инвесторы, которые уже имеют выгодное приобретение опционов и теперь просто наблюдают за ростом стоимости опционов в ожидании выхода компании на IPO, не остаются без хороших бонусов в размере 10% от ТО лично приглашённых, при условии, что время от времени приглашают новых инвесторов.
2. **Нет обязательных ежемесячных подтверждений** объемов: **товарооборот - накопительный**, а глубина получения бонусов открывается с момента выполнения условий 1 раз и навсегда!
3. Активным лидерам **выгодно расширять свою первую линию**, работать с ней и помогать партнёрам достигать успеха (Глубинный бонус и Лидерский бонус).
4. Рост вашей организации в ширину даёт надёжное увеличение вашего дохода от ТО и в **других направлениях компании**.
5. **Динамическая компрессия** даёт возможность достойно вознаграждать активных партнеров.

Активные инвесторы получают сильную мотивацию для работы, благодаря чему в компанию идёт мощный приток новых людей, способствующий её быстрому и основательному развитию.

Партнёрская структура уплотняется, строится в ширину, что создаёт надёжный структурный фундамент сильной Партнёрской Программы.

**А крепкая партнёрская структура – это прочность вашего бизнеса!**

**ПЛАН ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ «SUNBA NETWORK»**, учитывая перспективы развития компании, позволяет эффективно моделировать свою партнёрскую структуру, а значит и размер своего дохода!

В плане вознаграждений воплощена эффективная стратегия. В нем учтены интересы всех сторон:

- **Компании**
- **Партнёров**
- **Инвесторов-партнёров**